

ประจำวันที 30 มีนาคม 2563

www.newsconnex.com

TQM ผลงาน Q1/63 โตแรง

■ ประกันโควิด “เจอจ่ายจบ” ขายดี ■ ล้นเบียร์รับรวม 1.5 หมื่นล. เข้าเป้า



ดร.นัทธันท์
พรธนิภา

นิวส์ คอนเน็กซ์ - TQM เผยผลงานโค้งแรกปีหนูโตลิ่ว หลังประกันโควิด-19 “เจอจ่ายจบ” ผลตอบรับดี ทะลุ 1 ล้านกรมธรรม์ไปแล้ว มั่นใจเบียร์รับรวมทั้งปีพุ่งแตะ 1.5 หมื่นล้านบาท ย่อมอาจปรับเป้าอีกครั้งช่วงกลางปี พร้อมออกกลยุทธ์ต่างประเทศ

ดร.นัทธันท์ พรธนิภา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทีคิวเอ็ม คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TQM เปิดเผยว่า บริษัท คาดผลงานไตรมาส 1/63 จะเติบโตจากไตรมาสก่อนและจากช่วงเดียวกันของปีก่อน เนื่องด้วยภาวะที่เกิดการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ส่งผลให้ผู้บริโภคเห็นความสำคัญของการทำประกันสุขภาพมากขึ้น จึงมีผู้สนใจเข้าทำประกันภัยไวรัสโควิด-19 ในแคมเปญ “เจอจ่ายจบ” มาแล้วกว่า 1 ล้านกรมธรรม์จากเดิมที่คาดว่าจะทำได้ 1 ล้านกรมธรรม์ ขณะที่กรมธรรม์ประเภทอื่นๆ ได้ผลตอบรับที่ดีจากผู้บริโภคด้วยเช่นกัน โดยเฉพาะประกันภัยรถยนต์

สำหรับทั้งปี 63 บริษัทตั้งเป้าเบียร์รับรวมอยู่ที่ 15,000 ล้านบาท เติบโตจากปีก่อน 17% ซึ่งระหว่างปีนี้ บริษัทจะออกผลิตภัณฑ์ใหม่ ออกมาอย่างต่อเนื่อง เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคอย่างครบวงจร และในช่วงกลางปี บริษัทมีโอกาสดำเนินการปรับเป้าหมายการดำเนิน

ธุรกิจใหม่อีกครั้ง โดยจะแจ้งให้ทราบต่อไป

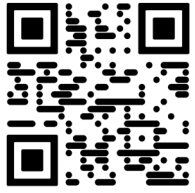
“TQM ได้นำขีดความสามารถจากโครงการทรานส์ฟอร์มเมชันต่างๆ ของปีก่อนมาปรับใช้เชิงรุก ภายใต้การขับเคลื่อนด้วย 6 กลยุทธ์หลัก คือ 1. การเติบโตจากทุกช่องทางในทุก Platform 2. การ Co-Partner Ship 3. การควบรวม และการซื้อกิจการ (Mergers and Acquisitions) 4. การขยายตลาดไปต่างประเทศ 5. การเพิ่มยอดขายด้วย Cross-selling 6. ใช้ดิจิทัลเป็นปัจจัยสนับสนุนและขับเคลื่อนองค์กร” ดร.นัทธันท์ กล่าว

นอกจากนี้ บริษัทเตรียมตลาดไปสู่ประเทศที่มีกำลังซื้อและมีการเติบโตทางเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง โดยได้เริ่มมีการสำรวจตลาดและความเป็นไปได้ในประเทศกลุ่ม CLMV ทั้งนี้การไปดำเนินธุรกิจในต่างประเทศ จะเป็นการร่วมกับพันธมิตรท้องถิ่นที่มีความชำนาญ



BGRIM มอบ 6.5 ล้านบาท...นางปริยนาต สุนทรวาทะ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.บี.กริม เพาเวอร์ หรือ BGRIM มอบเงินบริจาคจำนวน 6,500,000 บาท เพื่อสนับสนุนการทำประกันชีวิตให้กับบุคลากรทุกท่านของโรงพยาบาลรามาริบัติ เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการมอบกำลังใจต่อการปฏิบัติหน้าที่ช่วยเหลือผู้ป่วยที่ถือเป็นกำลังสำคัญอย่างยิ่งต่อสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 โดยมี ศ.นพ.ปิยะมิตร ศรีธรา คณบดีคณะแพทยศาสตร์โรงพยาบาลรามาริบัติ รับมอบ





GPSCซื้อโซลาร์ฟาร์มอีก39.5MW



ชวลิต
ทิพพานิช

นิวส์ คอนเน็คท์ - GPSC ควักเงินอีก 3.07 พันล้านบาท ปิดดีลซื้อโซลาร์ฟาร์ม 9 โครงการ กำลังการผลิตรวม 39.5 เมกะวัตต์ เตรียมรับรู้รายได้เต็มงวดเข้ามาช่วงไตรมาส 2-63 นี้

นายชวลิต ทิพพานิช ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัทโกลบอลเพาเวอร์ซินเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ GPSC เปิดเผยว่า เมื่อวันที่ 26 มี.ค.63 บริษัทโกลบอลรีนิวเอเบิลเพาเวอร์ จำกัด หรือ GRP

บริษัทย่อย GPSC ได้บรรลุความสำเร็จการเข้าซื้อกิจการโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ (โซลาร์ฟาร์ม) ในสัดส่วน 100% ใน 4 บริษัท ได้แก่ บริษัท เอ็น.พี.เอส.สตาร์กรุป จำกัด, บริษัท เวลด์ เอ็กซ์เซนจ์ เอเชีย จำกัด, บริษัท พี.พี.โซล่า จำกัด และ บริษัท เทอร์ราฟาร์ม โกลบอล โอเปอเรตติ้ง (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งพัฒนาโซลาร์ฟาร์มรวมกัน 9 โครงการ กำลังการผลิตรวม 39.5 เมกะวัตต์ มูลค่า 3.07 พันล้านบาท โซลาร์ฟาร์มทั้ง 9 โครงการ ตั้งอยู่ในพื้นที่

4 จังหวัด ประกอบด้วย ลพบุรี สุพรรณบุรี พิจิตร และขอนแก่น ปัจจุบันสามารถผลิตและจำหน่ายไฟฟ้าเข้าระบบให้กับการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) โดยมีสัญญาซื้อขายไฟ 25 ปี จนถึงปี 2582-83 แบ่งเป็น สัญญาซื้อขายไฟฟ้าในรูปแบบส่วนเพิ่มราคาซื้อไฟฟ้า หรือ Adder อัตรา 8 บาทต่อหน่วย สำหรับช่วง 10 ปีแรกของสัญญาในสัดส่วน 3.6 เมกะวัตต์ และสัญญาในรูปแบบ Feed-in Tariff หรือ FiT อัตรา 5.66 บาทต่อหน่วยในสัดส่วน 35.9 เมกะวัตต์ โดยโรงไฟฟ้าทั้งหมด เดินเครื่องเชิงพาณิชย์ไปแล้วตั้งแต่ปี 2557-58

ภายหลังจากการซื้อหุ้นแล้วเสร็จ GPSC จะรับรู้รายได้เต็มงวดตั้งแต่ไตรมาส 2/63 จะเห็นว่าการเติบโตได้อย่างมีนัยสำคัญ พร้อมกันนี้ บริษัทยังมีแผนการพัฒนา กำลังการผลิตใหม่ในปี 63-66 และยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างการพัฒนาอีก 4 โครงการ ซึ่งทุกโครงการมีความคืบหน้าในการพัฒนาตามแผน และมั่นใจว่าจะเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ตามเป้าหมายที่วางไว้

FVC ปีมรายได้ปี 65แตะ 1 พันล.

นิวส์ คอนเน็คท์ - FVC ตั้งเป้าปี 65 รายได้ทะยาน 1,000 ล้านบาท ขยายและออกโปรดักส์ใหม่ต่อเนื่อง เล็งนำธุรกิจฟอกไตเข้า mai ภายในปี 64 แยมโควิด-19 ไม่กระทบมั่นใจผลงานเข้าเป้า

นาวิจิต เตชะเกษม ประธานกรรมการบริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ฟิลเตอร์วิชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ FVC เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ในปี 65 จะเติบโตระดับ 1,000 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทจะมีการออกสินค้าและบริการของทั้ง 3 ธุรกิจหลักอย่างต่อเนื่อง

โดยธุรกิจ B1 (ธุรกิจอุตสาหกรรม

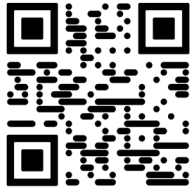
และผู้ประกอบการด้านระบบน้ำ) ที่มีแนวโน้มเติบโตดี บริษัทตั้งเป้าจะมีรายได้เฉลี่ยปีละ 150-200 ล้านบาท รวมถึงยังมีโปรเจกต์ใหม่เข้ามาต่อเนื่อง โดยปีนี้คาดว่าจะมีรายได้ตามเป้าหมายที่ 120 ล้านบาท ส่วนธุรกิจ B2 (ธุรกิจเพื่อการพาณิชย์และที่พักอาศัย) ตั้งเป้ารายได้ปี 65 จะอยู่ที่ 500 ล้านบาท ขณะที่ธุรกิจ B3 (ธุรกิจบริการทางการแพทย์) ตั้งเป้ายอดขายเติบโตประมาณ 300 ล้านบาท โดยปีนี้บริษัทจะมีเครื่องไตเทียมมากกว่า 130-150 เครื่อง และมีจำนวนสาขาให้บริการประมาณ 16 สาขา นอกจากนี้ในปี 64 บริษัทวางแผนนำธุรกิจบริการทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับ

ไตเทียมเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ mai เนื่องจากมองเห็นศักยภาพและการเติบโตที่ต่อเนื่อง

สำหรับสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 นั้นทั้ง 3 ธุรกิจหลัก ยังไม่ได้รับผลกระทบอย่างรุนแรงโดยตรง ซึ่งมั่นใจว่าผลงานจะเป็นไปตามแผนที่วางไว้



วิจิตร
เตชะเกษม



ประจำวันที 30 มีนาคม 2563

www.newsconnect.com

ไทยประกันฯออก“ประกันสุขภาพโกลด์”



นิวส์ คอนเน็คท์-ไทยประกันชีวิตพร้อมเป็นทุกคำตอบในช่วงสถานการณ์โควิด-19 ระบาด ชู “ประกันสุขภาพโกลด์” คุ้มครองค่ารักษาเหมาจ่ายวงเงินสูงสุด 5 ล้านบาท พร้อมมอบความคุ้มครองครอบคลุมทั้งเจ็บป่วยและอุบัติเหตุ

นายสวัสดิ์ นฤวรรณศรี รองกรรมการผู้จัดการใหญ่และChief Life Operation Officer บริษัท ไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ 2019 (โควิด-19) ที่ทวีความรุนแรงขึ้น สร้างความวิตกกังวลแก่ประชาชน และอาจเป็นภาระค่าใช้จ่ายด้านการรักษาพยาบาลที่ค่อนข้างสูง “ไทยประกันชีวิต” จึงนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับสถานการณ์ ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าและสร้างความอุ่นใจซึ่งเป็นแบบประกัน Life Solutions Product



สวัสดิ์ นฤวรรณศรี

ในกลุ่ม Health Fit คือสัญญาเพิ่มเติม “ประกันสุขภาพโกลด์” เพื่อเป็นหลักประกันด้านสุขภาพเสมือนมีค่ารักษาพยาบาลวงเงินสูงสุดตลอดเวลา เพื่อรองรับค่ารักษาพยาบาลกรณีฉุกเฉินค่าใช้จ่ายในการรักษาโรคร้ายแรงและอุบัติเหตุร้ายแรง

โดยสัญญาเพิ่มเติม “ประกันสุขภาพโกลด์” รับประกันตั้งแต่อายุ 1 เดือน - 70 ปีมีระยะเวลาคุ้มครองเท่ากับสัญญาประกันชีวิตหรือไม่เกิน

อายุ 80 ปี ระยะเวลาชำระเบี้ยประกันเท่ากับระยะเวลาเอาประกันภัยของสัญญาเพิ่มเติมสามารถเลือกชำระเบี้ยประกันได้ทั้งรายปี, ราย 6 เดือน, ราย 3 เดือน และรายเดือน

สำหรับแผนความคุ้มครองและผลประโยชน์ของสัญญาเพิ่มเติม “ประกันสุขภาพโกลด์” สามารถเลือกรับความคุ้มครองค่ารักษาพยาบาลทั้งจากการเจ็บป่วยและอุบัติเหตุแบบเหมาจ่ายสูงสุดปีละ 1-5 ล้านบาท โดยจ่ายตามจริงตามแผนความคุ้มครองที่เลือกไว้จาก 5 แผนความคุ้มครอง ซึ่งครอบคลุมถึงกรณีเข้ารับการรักษาตัวในโรงพยาบาลจากเชื้อโควิด-19 และอื่นๆ

นอกจากนี้ ยังมอบความคุ้มครองค่ารักษาพยาบาลผู้ป่วยนอกจากอุบัติเหตุและความคุ้มครองเพิ่มเติม อาทิ ค่าล้างไต ค่าเคมีบำบัด ค่ารังสีบำบัด ค่ารักษาพยาบาลต่อเนื่อง รวมถึงความคุ้มครองกรณีเสียชีวิตถือเป็นสัญญาเพิ่มเติมประกันสุขภาพที่ตอบโจทย์การสร้างสวัสดิการด้านการรักษาพยาบาลที่คุ้มค่า

ภาพข่าว



ซอฟท์โลน 10,000 ล้านบาท สู้ Covid-19

ดร.ชาติชาย พยุหนาวีชัย ผู้อำนวยการธนาคารออมสิน นายชัยรัตน์ ไตรรัตนจรัสพร ประธานสภาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย นายวิเศษ สุวรรณกุล รองผู้จัดการทั่วไปอาวุโส สายงานบริหารช่องทางและพัฒนาผู้ประกอบการ บริษัทประกันสินเชื่อดูแลอุตสาหกรรมขนาดย่อม นายยุทธศักดิ์ สุภสร ผู้ว่าการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย ร่วมพิธีลงนามในบันทึกข้อตกลง “โครงการสินเชื่อคอกเบี้ยต่ำ (Soft Loan) สำหรับผู้ประกอบการธุรกิจท่องเที่ยวที่ได้รับผลกระทบจาก COVID-19” วงเงิน 10,000 ล้านบาท โดยมี นายพิพัฒน์ รัชกิจประการ รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา เป็นประธานในพิธีลงนาม

GULF สนับสนุนการจัดซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์

บริษัท กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) นำโดย นายสิตมน รัตนาวะดี (ที่ 3 จากซ้าย) ในนามตัวแทน นายสารวัตร รัตนาวะดี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ร่วมด้วยนายบุญชัย ติราดี (ที่ 2 จากซ้าย) กรรมการบริหาร มอบเงินรวม 9 ล้านบาท แก่ รพ.ราชวิถี สถาบันบำราศนราดูร และสถาบันโรคทรวงอก สนับสนุนการจัดซื้ออุปกรณ์ทางการแพทย์ที่จำเป็นท่ามกลางการแพร่ระบาดของ COVID-19

